

# Оценка современного состояния и кредитного обеспечения предприятий легкой промышленности Казахстана в условиях Евразийского Экономического Союза

Г. Калкабаева

Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

В настоящее время для экономик стран Евразийского Экономического Союза приоритетной задачей является развитие обрабатывающей промышленности, в том числе легкой промышленности. Легкая промышленность играет большую роль в обеспечении занятости трудоспособного населения, особенно женского, и оказывает влияние на здоровье людей. Продукция легкой промышленности используется во всех сферах человеческой деятельности и по уровню потребления занимает второе место после продуктов питания. Тенденции развития данной отрасли характеризуются снижением ее доли в ВВП и общем объеме промышленного производства, сокращением числа предприятий, вытеснением отечественного производителя с внутреннего рынка и постепенной утратой роли серьезного источника бюджетных средств. При сохранении данной тенденции ситуация в легкой промышленности может в ближайшем будущем приобрести характер, связанный с экономической безопасностью стран. В этой связи государствами стали предприниматься определенные меры для улучшения условий функционирования предприятий легкой промышленности. Однако основные проблемы отрасли, в числе которых техническая и технологическая отсталость отрасли, недостаток квалифицированных кадров, нехватка финансовых средств и другие, остаются до сих пор нерешенными.

Кроме того, основным последствием мирового финансового кризиса стало снижение степени вовлеченности банковского сектора в процесс финансирования легкой промышленности. Закрытие внешних источников банковского фондирования, неадекватная по срокам ресурсная база, ухудшение качества кредитного портфеля банков и необходимость формирования дополнительных провизий выразились в снижении рентабельности банковского бизнеса и ужесточении банками своей кредитной политики. В этой связи достаточно остро встал вопрос о стимулировании банковского кредитования предприятий легкой промышленности.

Эффективное сотрудничество в рамках Евразийского Экономического Союза может создать условия для разработки и реализации совместных программ финансирования легкой промышленности, направленных на обеспечение взаимных экономических интересов. Заинтересованное участие сторон в этом процессе способно оптимизировать взаимодействие в Евразийском Экономическом Союзе. Предприятия легкой промышленности при такой межгосударственной поддержке, обеспечивающей льготное финансирование проектов, предоставление государственных гарантий и т.п., получают новый стимул развития.

Несмотря на настоятельную необходимость развития легкой промышленности в Казахстане и ее полноценного кредитного обеспечения, комплексных

разработок в этой области проводится недостаточно. Изучаются в основном отдельные аспекты этой проблемы. Не было попыток рассмотреть проблему в целом с учетом формирования ЕАЭС и выработкой принципиальных подходов к ее решению.

Цель исследования заключается в комплексной оценке современного состояния легкой промышленности Казахстана и ее кредитного обеспечения в условиях формирования Евразийского Экономического Союза, а также в определении перспективных направлений развития и финансирования данной отрасли с учетом возможности использования международного опыта ее функционирования.

Как известно, легкая промышленность характеризуется быстрой оборачиваемостью капитала, высоким уровнем рентабельности, высокой наукоемкостью. Ее технологический цикл втягивает в свою сферу сельское хозяйство, химическую промышленность и другие отрасли. Особенностью легкой промышленности является высокая мобильность производства и технологические возможности предприятий, позволяющие при конъюнктурных изменениях рынка, связанных с сезонными изменениями спроса и моды, осуществлять быструю смену ассортимента продукции, не уменьшая объемы выпуска и продаж. Позитивным фактором легкой промышленности является быстрая отдача вложенных средств, что позволяет эффективно использовать заемные и субсидированные средства.

В Республике Казахстан отрасль легкой промышленности представлена продукцией текстильной и швейной промышленности, производством кожаных изделий. Более 80% действующих предприятий составляют субъекты малого и среднего бизнеса. В Беларуси легкая промышленность занимает около 30% в общем объеме непродовольственных товаров. Крупнейшие предприятия отрасли входят в состав концерна «Беллепром» и производят около 80% всего отраслевого объема. В целом в республике функционируют около 500 предприятий легкой промышленности, которые выпускают 5 тыс. наименований продукции. В России легкая промышленность также включает две группы производств: текстильное и швейное производство, на которые приходится около 80% объема выпуска, а также производство кожи, изделий из кожи и производство обуви, на которые приходятся остальные 20% выпуска. В целом легкая промышленность включает 14 отраслей, в которых работают 29 тыс. предприятий и 49 тыс. индивидуальных предпринимателей. Число занятых в отрасли составляет свыше 360 тыс. человек.

Анализируя современное состояние легкой промышленности, следует отметить, что после финансового кризиса 2008-2009 годов производство изделий легкой промышленности относительно быстро восстановилось вслед за восстановлением потребительско-

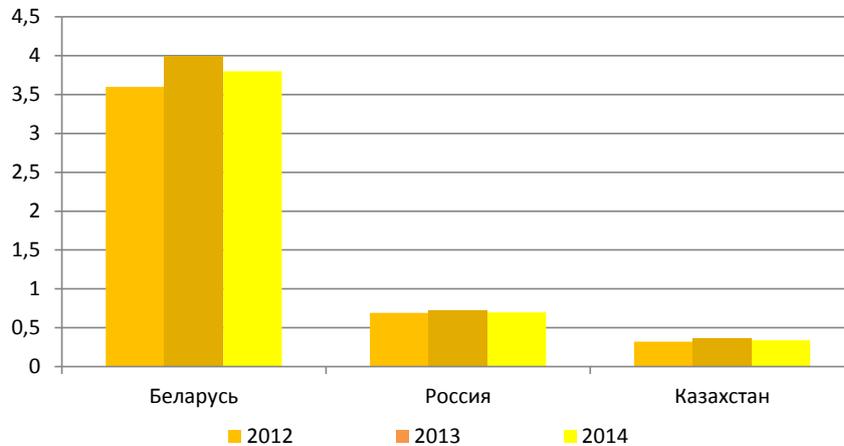
го спроса. Однако в целом доля легкой промышленности в объеме промышленного производства Беларуси не превышает 4%, Казахстана – менее 0,5%, России

– менее 1% (рисунок 1). В отрасли наблюдались лишь небольшие колебания - как в сторону роста, так и в сторону снижения объемов.

Рисунок 1

**Доля легкой промышленности в объеме промышленного производства**

в процентах



Примечание: Составлено автором по данным [3, 7, 12].

В 2014 году индексы объема текстильного, швейного и производства кожи и кожанных изделий в Республике Казахстан, Российской Федерации, Республике Бела-

русь выросли, за исключение производства кожи и кожанных изделий в Беларуси (таблица 1).

Таблица 1

**Индексы объема текстильного, швейного производства и производства кожи и кожанных изделий**  
в % к предыдущему году

Страна	2013		2014	
	текстильное и швейное производство	производство кожи и кожанных изделий	текстильное и швейное производство	производство кожи и кожанных изделий
Беларусь	97,3	99,1	100,1	90,8
Россия	104,3	95,6	100,9	100,1
Казахстан	99,5	102,1	101,4	108,6

Примечание: Составлено автором по данным [8].

По результатам аналитических исследований отечественная легкая индустрия обеспечивает внутренний спрос не более, чем на 10% в разрезе различных товарных групп [2, с.146], хотя порог экономической безопасности составляет 30%. При этом около 8% приходится на швейную и текстильную подотрасли, на кожевенно-обувную - менее 2%. Отрасль легкой промышленности остается слаборазвитой и низкорентабельной благодаря как факторам внешней, так и внутренней среды отечественного бизнеса.

Степень износа основных фондов в легкой промышленности Казахстана составляет более 50%, в обрабатывающей промышленности России – 47,3%. Это обуславливает снижение производительности труда. Так, производительность труда в легкой промышленности Казахстана снизилась с 15 тыс. долларов США/человека в 2013 году до 8,5 тыс. долларов США/человека в 2014 году, что составляет менее 20% от соответствующего показателя в развитых странах [3]. В России подотрасли легкой промышленности характеризуются огромными разрывами в производительности труда [10].

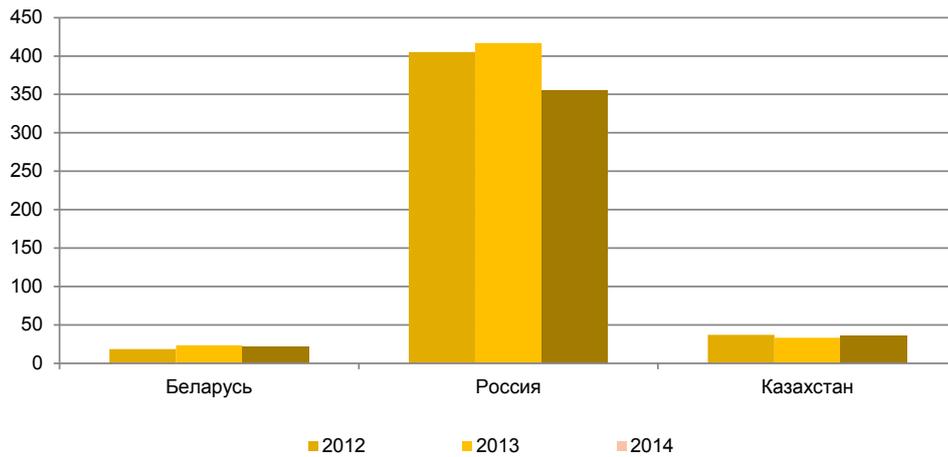
Следует отметить, что объем инвестиций в основной капитал не позволяет обеспечить требуемый уровень модернизации экономики. Так, за период 2012-2014 годов в Республике Беларусь произошло небольшое увеличение инвестиций в основной капитал до 20,8 млрд. долларов США, в Республике Казахстан – небольшое снижение до 35,5 млрд. долларов США, в Российской Федерации – значительное снижение до 354,5 млрд. долларов США (рисунок 2).

Вместе с тем, доля инвестиций в основной капитал в легкой промышленности в общей сумме инвестиций в основной капитал в Казахстане составила лишь 0,2%. Следовательно, отраслевые предприятия не имеют достаточных средств для обновления основных фондов. С износом основных фондов и недостатком инвестиций тесно связано снижение конкурентоспособности продукции легкой промышленности и закрытием предприятий легкой промышленности. Данная ситуация сопряжена с сокращением рабочих мест, вытеснением отечественных товаропроизводителей с внутреннего рынка зарубежными.

Рисунок 2

**Инвестиции в основной капитал**

млрд. долларов США



Примечание: Составлено автором по данным [3].

Доля отрасли в экспорте и импорте сегодня также невелика (рисунок 3). Так, доля продукции обувной и текстильной промышленности в российском экспорте не превышает 0,2%. В российском импорте доля текстиля, текстильных изделий и обуви заметно выше — достигает 5,5%. В Казахстане доля легкой промышленности в казахстанском экспорте не превышает 0,3%,

в импорте — 5,4%. А в стоимостном выражении объем импортируемого текстиля и обуви многократно превышает объем экспортируемого продукта. Зависимость от импорта продолжает возрастать по основным видам товаров. В Беларуси доля легкой промышленности в экспорте составляет 4,4%, а в импорте — 4% [8].

Рисунок 3

**Объемы импорта продукции легкой промышленности стран ТС и ЕАЭП с третьими странами в январе-ноябре 2014 года**



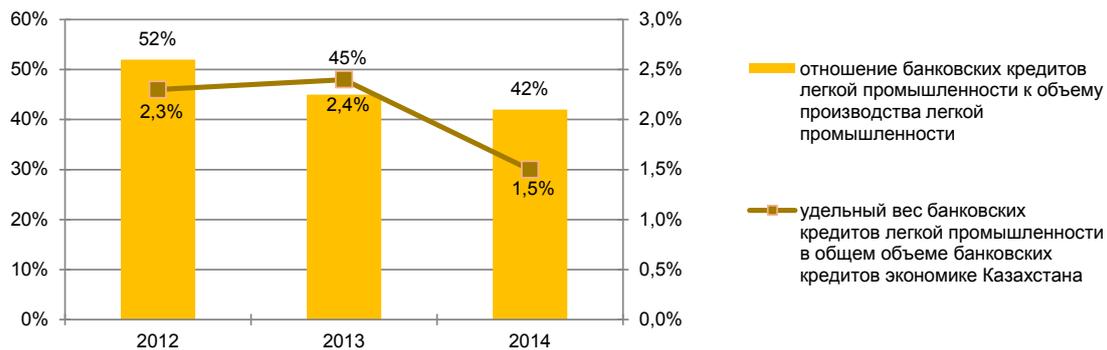
Примечание: Составлено автором по данным [8].

В целом зависимость от импорта в отрасли весьма существенна и по сырью, и по готовой продукции, причем в последние годы она продолжает возрастать, в то время как экспортоориентированная деятельность осуществляется в минимальных масштабах.

Большинство предприятий легкой промышленности нуждаются в банковских кредитах. Несмотря на высокий уровень спроса на кредитные ресурсы, он удовлетворяется лишь на 21,4%, согласно результатам конъюнктурного опроса предприятий реального секто-

ра экономики, проведенного Национальным Банком Республики Казахстан [5]. Недостаточная вовлеченность банковского сектора в процесс кредитования предприятий легкой промышленности объясняется неустойчивым финансовым положением последних и высоким уровнем кредитного риска в данной отрасли. Удельный вес банковских кредитов в легкой промышленности Казахстана не превышает 2% от общего объема банковского кредитования промышленности (рисунок 4).

**Доля банковских кредитов легкой промышленности в общем объеме банковских кредитов Казахстана**



Примечание: Составлено автором по данным [11].

Основными препятствиями для предприятий легкой промышленности выступают высокие процентные ставки по банковским кредитам и требования к залогу. Процентные ставки по кредитам, выданным предприятиям легкой промышленности составляют в Казахстане более 10% для предприятий текстильной промышленности и более 17% для кредитов в производство кожи и кожаных изделий. По кредитам в иностранной валюте процентные ставки составляют около 8%. В Беларуси процентные ставки по кредитам предприятиям текстильной промышленности составляют более 28% в национальной валюте и более 8% в иностранной валюте, в России – более 17% [1, 6, 11].

Кроме того, выданные кредиты в большем объеме являются краткосрочными. Так, 52% (в Казахстане), 41% (в Беларуси), 30% (в России) кредитов предприятиям легкой промышленности имеют срок до 1 года [1, 6, 11].

Существенной проблемой в кредитных взаимоотношениях предприятий легкой промышленности и банков является высокий уровень просроченной задолженности по выданным кредитам. В 2014 году доля просроченных кредитов предприятий легкой промышленности в объеме кредитов данной отрасли составила 49%. Следует отметить, что просроченная задолженность по банковским кредитам предприятий легкой промышленности превышает объемы выданных им ссуд.

Следовательно, важным условием развития легкой промышленности обеспечение доступности кредитных ресурсов на основе изыскания наиболее эффективных, для современных условий, схем кредитования, способов размещения и привлечения кредитных ресурсов, а также формирования действенной системы управления эффективностью кредитных ресурсов как со стороны банков, так и самих предприятий легкой промышленности. Возможно, одним из путей решения может выступить создание системы специализированных региональных банков для льготного кредитования предприятий легкой промышленности с учетом отраслевых особенностей и потребностей.

Следует отметить, что в структуре мирового промышленного комплекса легкая промышленность входит в состав ведущих отраслей, на долю, которой приходится 5,7% в мирового валового продукта, более 14% занятых в промышленном комплексе. За последние пятнадцать лет мировой товарооборот продукции

текстильной и легкой промышленности увеличился более, чем в 2 раза. Доля отрасли легкой промышленности в общем объеме производства промышленной продукции в развитых странах, включая Германию, Францию, США, составляет около 6-8%, в Италии – 12%. Такой объем производства товаров легкой промышленности в общем объеме производства позволяет развитым странам формировать до 20% бюджета за счет налогов и сборов от текстильной отрасли и производства одежды, а также обеспечивать наполнение внутреннего рынка на 75-85% продукцией собственного производства.

Сегодня лидерами в легкой промышленности являются Китай, страны Средней и Юго-Восточной Азии, а также страны Южной Америки. В этих странах легкая промышленность объявлена в качестве приоритетной для развития национальной экономики.

В Китае текстильная промышленность является быстроразвивающимся сектором национальной экономики, в которой сосредоточено около 15% всех рабочих мест и 16,4% всего китайского экспорта. Развитие текстильной и швейной отрасли в Китае связано с активной поддержкой государством национальных производителей и активной позицией государства в защите интересов отрасли при вступлении в ВТО. Ослабление позиций Китая в последнее время обусловили необходимость разработки плана развития текстильной отрасли на период 2011–2020 годов, в котором обозначены основные направления поддержки такие как: диверсификация структуры экспорта; развитие технологических инноваций и бренд-менеджмента путем предоставления государственных субсидий; рост энергоэффективности и производительности; стимулирование переноса производственных мощностей в центральные и западные части страны; расширение финансовой поддержки отрасли путем повышения ставки возврата НДС с 14 до 15% и стимулирования финансовых институтов к предоставлению кредитных гарантий и финансовой поддержки малым и средним предприятиям текстильной индустрии. Как положительный опыт Китая следует отметить отдельные инструменты поддержки национальных производителей (например, реформа налогообложения, система возврата НДС, освобождение от таможенно-тарифных сборов, субсидии), реализуемые как на федеральном, так и на региональном уровне, и активную позицию государства в защите интересов отрасли на мировой

арене, что, несомненно, способствует укреплению позиций компаний.

Активный рост Китая стимулировал трансформацию стратегий европейских компаний, которые стали в значительной степени опираться на сложную систему международных производственных взаимосвязей и использовать возможности глобальных производственных цепей для сохранения своих конкурентных позиций. Так, в Германии, являющейся третьим по величине экспортером текстиля и одежды в мире, государство стимулирует производителей через развитую систему институционального и нетарифного регулирования. Отличительной чертой немецкого рынка является высокий уровень квалификации рабочей силы, что определяет конкурентные преимущества страны в производстве высокотехнологичной продукции и специализации на конечных стадиях производственной цепочки и способствует производству продукции в высшем среднем сегменте. В условиях отсутствия возможностей для эффективного противостояния производителям из трудоизбыточных стран немецкие фирмы переориентировались на более инновационный и капиталоемкий сектор отрасли.

В Турции благодаря успешной государственной политике происходит постепенное усложнение производственной структуры в процессе перехода на более высокие уровни мировой производственной цепочки — от поставки сырья и изготовления продукции по технологиям заказчика до формирования собственных дизайнерских домов. В настоящий момент Турция занимает пятое место среди крупнейших поставщиков одежды в мире, является вторым по величине экспортером продукции легкой промышленности в страны Европейского союза. Около 3 млн. человек заняты в текстильной и швейной промышленности. В качестве мер по поддержке индустрии текстиля, одежды и кожевенного производства Турция практикует налоговые преференции, освобождение от уплаты НДС и таможенно-тарифных сборов, 50%-ную поддержку расходов на энергоресурсы, льготное кредитование, льготы в области социальных отчислений, субсидии, а также комплекс инструментов для стимулирования переноса производства в менее развитые регионы страны. Усилия на последовательное улучшение институциональных условий, акцент на образовании и повышении квалификации в сочетании с финансированием и иными формами поддержки стали успешной моделью стимулирования развития отрасли, реализованной этой страной [10].

Мировой опыт показывает, что формирование благоприятного инвестиционного климата в легкой промышленности возможно с помощью системной реализации механизмов государственной поддержки отрасли.

В Республике Казахстан, Российской Федерации, Республике Беларусь государственная финансовая поддержка отрасли легкой промышленности осуществ-

ляется в нескольких направлениях: субсидии в рамках государственных программ, кредиты от специальных фондов по поддержке бизнеса, гарантирование кредитов, налоговые льготы, банковские займы для развития бизнеса, лизинг, микрокредитование, торговые кредиты и факторинговые операции.

Для обеспечения диверсификации и повышения конкурентоспособности продукции легкой промышленности Республики Казахстан был разработан Комплексный план по развитию легкой промышленности на 2015-2019 годы, главной целью которого обозначен рост производства, обеспечение внутренних потребностей страны, увеличение переработки сырья, а также модернизация, поддержка и посткризисное оздоровление предприятий. В комплексном плане предусмотрена реализация в указанный период мер по обновлению и модернизации основных фондов, пополнению оборотных средств и обеспечению сырьем предприятий легкой промышленности, по защите внутреннего рынка, по обеспечению отрасли квалифицированными кадровыми ресурсами и др. [9]

В Республике Беларусь разработана Комплексная программа развития легкой промышленности Республики Беларусь на 2011-2015 годы с перспективой до 2020 года. Данной программой предусмотрено создание условий, обеспечивающих развитие белорусской легкой промышленности путем повышения эффективности производства современных конкурентоспособных товаров, увеличения экспортной составляющей, удовлетворения потребности населения, государства и субъектов хозяйствования за счет финансового оздоровления предприятий легкой промышленности и привлечения в отрасль внутренних и внешних инвестиций [4].

В России в настоящее время реализуется Стратегия развития легкой промышленности России на период до 2020 года. Кроме того, был взят курс на импортозамещение, что может существенно повлиять на развитие предприятий легкой промышленности [10].

В результате проведенного исследования были выявлены слабые и сильные стороны легкой промышленности исследуемых стран, а также возможности и угрозы в развитии в перспективе (таблица 2).

Для оздоровления отрасли требуются проведение модернизации, принятие инновационных решений в отношении существующих проблем, привлечение инвестиций и активная государственная поддержка. Значительным потенциалом развития в рамках ЕАЭС могут выступить специальные совместные программы по развитию легкой промышленности стран-членов ЕАЭС, совместное финансирование и кредитование инновационных и наукоёмких проектов в легкой промышленности (с использованием межгосударственных синдицированных кредитных линий, созданием совместных лизинговых компаний при участии или поддержке государства, пред- и постэкспортное финансирование сделок и др.).

Таблица 2

**SWOT-анализ развития легкой промышленности**

<p><b>Слабые стороны</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- значительный износ оборудования, низкий технический уровень производственной базы;</li> <li>- высокая доля экспорта товаров с низкой добавленной стоимостью, низкая загрузка производственных мощностей;</li> <li>- дефицит финансовых ресурсов;</li> <li>- низкий уровень конкурентоспособности продукции, ее высокая себестоимость;</li> <li>- недостаток квалифицированных кадров;</li> <li>- сырьевая зависимость от иностранных поставщиков;</li> <li>- слабая протекционистская политика государства по поддержке отечественных производителей;</li> <li>- отсутствие системной работы по развитию отечественного брендинга;</li> <li>- недостаточное информационное обеспечение предприятий</li> </ul>	<p><b>Сильные стороны</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- кооперация и сотрудничество стран ЕАЭС в области развития легкой промышленности;</li> <li>- значительный потенциал ресурсной базы;</li> <li>- разработка и внедрение технических регламентов и национальных стандартов по производству продукции легкой промышленности для обеспечения соответствующего качества;</li> <li>- участие производителей в специализированных выставках, экспозициях и семинарах в рамках ЕАЭС;</li> <li>- активизация деятельности Ассоциаций предприятий легкой промышленности;</li> <li>- реализация государственных программ по развитию легкой промышленности, в том числе обеспечение легкой промышленности сырьем, создание системы гарантированных заказов, гарантирование кредитов, субсидирование процентных ставок по кредитам и др.;</li> <li>- создание свободных экономических зон;</li> <li>- строительство учебных центров по подготовке и переподготовке кадров</li> </ul>
<p><b>Угрозы</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- стратегическая и товарная зависимость государства;</li> <li>- увеличение доли экспорта продукции легкой промышленности;</li> <li>- снижение конкурентоспособности отечественных товаров;</li> <li>- вытеснение отечественных товаропроизводителей с внутреннего рынка;</li> <li>- риски усиления недобросовестной конкуренции в связи с созданием ЕАЭС;</li> <li>- спад производства в легкой промышленности и вымирание отрасли в долгосрочной перспективе</li> </ul>	<p><b>Возможности</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- разработка и реализация Плана мероприятий по развитию легкой промышленности государств-членов Евразийского Экономического Союза на 2015-2016 годы;</li> <li>- налаживание полного цикла переработки сырья через восстановление взаимосвязи между сырьевой базой и обрабатывающими предприятиями;</li> <li>- создание условий для выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью путем создания кластеров для полного технологического цикла по переработке сырья, снижение импортной составляющей в производстве продукции, снижение себестоимости продукции;</li> <li>- повышение качества продукции через модернизацию оборудования и технологий производства, совершенствование систем управления качеством продукции;</li> <li>- внедрение инноваций в деятельность предприятий, расширение ассортимента конкурентоспособной продукции, осуществление значительных вложений в дизайн, маркетинг, инновационность, технологичность и другие качественные характеристики продукции;</li> <li>- повышение эффективности мер государственной поддержки;</li> <li>- использование мер таможенно-тарифного регулирования для защиты внутреннего рынка от импорта товаров легкой промышленности;</li> <li>- снижение налоговой нагрузки для отечественных производителей;</li> <li>- создание и развитие товаропроводящих сетей в рамках ЕАЭС, включение предприятий легкой промышленности в мировые цепи поставок;</li> <li>- активное привлечение в отрасль иностранных инвестиций;</li> <li>- стимулирование экспорта продукции легкой промышленности</li> </ul>

Примечание: Составлено автором.

**Литература:**

1. Бюллетень банковской статистики / Банк России <http://www.cbr.ru/publ/BBS/Bbs1502r.pdf>
2. Епанчинцева С.Э. Легкая промышленность Казахстана: проблема импортозамещения / Вестник КазНУ / 2014 №1, стр.146-152
3. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан <http://www.stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika>
4. Комплексная программа развития легкой промышленности Республики Беларусь на 2011-2015 годы с перспективой до 2020 года <http://bellegprom.by/>
5. Мониторинг предприятий реального сектора экономики в 4 квартале 2014 года / Национальный Банк Республики Казахстан <http://www.nationalbank.kz/?docid=883&switch=russian>
6. Национальный Банк Республики Беларусь [http://www.nbrb.by/publications/bulletin/Bulletin2015\\_2.pdf](http://www.nbrb.by/publications/bulletin/Bulletin2015_2.pdf)
7. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [http://www.belstat.gov.by/bgd/public\\_compilation/index\\_607/](http://www.belstat.gov.by/bgd/public_compilation/index_607/), [http://belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/otrasli-statistiki/promyshlennost/operativnaya-informatsiya\\_12/o-proizvodstve-promyshlennoi-produktsii-v-2014-g/](http://belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/otrasli-statistiki/promyshlennost/operativnaya-informatsiya_12/o-proizvodstve-promyshlennoi-produktsii-v-2014-g/)

8. Об основных социально-экономических показателях государств – членов Таможенного союза и Единого экономического пространства [http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/econstat/Documents/Indicators201412.pdf](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/econstat/Documents/Indicators201412.pdf)
9. Поддержка МСБ обрабатывающей промышленности за счет средств Национального фонда: первые итоги / АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» / 2014 <http://www.damu.kz/content/files/PodderzhkaMsbObra-batyvayusheyPromyshlennostiZaSchetSredstvNatsionalnogoFondaPervyeltogi.pdf>
10. Радаев И. Можно ли спасти российскую легкую промышленность / Вопросы экономики №4 20014, стр17-36
11. Статистический бюллетень Национального Банка Республики Казахстан / январь 2015 <http://www.national-bank.kz>
12. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc\\_1135087342078](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1135087342078), [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/industrial/#](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/industrial/#)

### Резюме:

Мақалада қазіргі уақытта банк жүйесі мен нақты экономика секторы арасындағы несиелік қатынастардың Қазақстан Республикасының, Ресей Федерациясының, Белорус Республикасының жеңіл өнеркісібі негізінде өзара байланыстың жағдайы қарастырылған. Жеңіл өнеркәсібінде несиелік ресурстардың жетіспеушілігі, дамудың стратегиялық бағыттары анықталған.

Негізгі сөздер: несие, сыйақы мөлшері, негізгі капиталға инвестиция, несиелік қамтамасыз ету.

В статье рассмотрены современное состояние легкой промышленности Республики Казахстан, Российской Федерации, Республики Беларусь и ее кредитного обеспечения. Выявлены основные причины недостаточного кредитного обеспечения предприятий легкой промышленности. Выявлены стратегические направления развития отрасли легкой промышленности Казахстана.

Ключевые слова: кредит, ставка вознаграждения, инвестиции в основной капитал, кредитное обеспечение.

The article describes the current state of the interaction between credit banking system and the real sector on the example of consumer goods industry of the Republic of Kazakhstan, Russian Federation, Republic of Belarus. The basic reasons for the lack of credit support of consumer goods industry. Strategic directions of consumer goods industry development of the Republic of Kazakhstan were identified.

Keywords: credit, interest rate, fixed investment, credit support.

### Сведения об авторе:

Калкабаева Г.М. – к.э.н., доцент кафедры «Банковское дело» Карагандинского экономического университета Казпотребсоюза (г.Караганда)

# Индустриально-инновационное развитие экономики стран Евразийской интеграции

Н. Тұрдалы

Казахский университет экономики, финансов и международной торговли

А. Тұрдалы

Университет «Туран»

Ж. Тұрдалы

Финансовая академия

В условиях мирового финансово-экономического кризиса региональная интеграция является основной тенденцией развития экономики, способствующей инновационному экономическому росту государства. Конкурентным преимуществом при этом является его территориальное развитие, что обуславливает необходимость объединения современных достижений науки с задачами индустриализации, разработки соответствующих региональных стратегий и рационального выбора механизмов их реализации.

В наследство от СССР Казахстан получил последствия незавершенной первоначальной индустриализации, в результате чего в структуре экономики закрепились низкотехнологичные отрасли и производства, слабо связанные между собой. Более того, все они были ориентированы на завершение производственного цикла на территории России, тем самым предопределив территориальную неравномерность индустриального развития экономики.

«В начале второго десятилетия XXI века идея Евразийской интеграции обретает реальные черты Единого экономического пространства. Она доказала свою историческую перспективность как верный путь к процветанию и благополучию наших стран и народов» [1].

Понимание сути экономической интеграции связано со сложностью и спецификой происходящих процессов, в той или иной степени затрагивающих все стороны общественной жизни. Мировой кризис, поразивший страны европейской интеграции, прошедшей все названные стадии, ныне вновь подверг тестированию существенные компоненты интеграционных процессов Европы, которые долго служили образцом в реформировании экономик различных стран. Необходимо констатировать, что развитие самой теории интеграции невозможно без прослеживания вне учета новых условий.

Взаимосвязь экономической интеграции и его индустриально-инновационное развитие сопровождается в контексте интеграции экономических рынков, на основе производственной специализации. Анализ взаимосвязи между экономической интеграцией, инновациями и сравнительным спросом через призму модели международной олигополии, подтвердил, что уменьшение конкуренции стимулирует фирмы к инвестициям в продуктовые инновации и повышает спрос на квалифицированную рабочую силу [2]. Исследования «Организации экономического сотрудничества и развития» выявили, что в результате интеграции происходит существенное развитие новых форм сотрудничества в экономической сфере, сопровождающееся всплеском инноваций [3].

В связи с этим, индустриально-инновационное развитие экономики на сегодня является неотъемлемой частью современной экономической политики

стран Евразийской интеграции. Это способствует внедрению инноваций в собственные отрасли, созданию новых производственных мощностей, приобретению новых технологий и управленческих навыков.

Первые итоги реализации проекта Евразийской экономической интеграции в основном подтвердило ее востребованности и жизнеспособности. Одним из важных показателей, подтверждающих этот факт, стало то, что Россия, Казахстан и Беларусь, создавшие ТС, ЕЭП, Евразийский экономический союз, продемонстрировали опережающие темпы роста взаимного товарооборота по сравнению с общими темпами своей внешней торговли. За первые три года функционирования Таможенного союза (2010-2012 годы) товарооборот между странами вырос на 45% по сравнению с общим ростом их внешней торговли за тот же период на 36%.

С момента образования Таможенного Союза начался совершенно новый этап развития сотрудничества Казахстана, России и Беларуси, базированный на мерах по расширению масштабов их торговли и производства товаров, с поддержкой вновь создаваемых предприятий, для которых возникает более широкий региональный рынок.

По итогам предпринятых усилий по созданию Таможенного союза и Единого экономического пространства ныне сформировался масштабный рынок, в котором согласовываются основные ориентиры макроэкономической и валютной политики, создается предсказуемая в большей мере для стран Евразийской интеграции ситуация на границах с Китаем и ЕС - внешних границах Евразийского экономического союза.

В мировом хозяйстве выделилась Евразийская интеграция, составляющая по размеру экономики в мировом масштабе 2,6% мирового ВВП или 3,7%, если считать по ППС, где проживает 2,4% мирового населения, и союз обеспечивает 4% мирового экспорта.

Общеэкономические показатели Евразийской интеграции в 2013 году имеет в структуре 3,7% мирового ВВП - 2411,2 млрд. долларов США; 3,7% мирового промышленного производства - 1,5 трлн. долларов США; 2,2% от мировой доли оборота внешней торговли - 932,9 млрд. долларов США.

В сфере энергетики Евразийская интеграция занимает первое место в мире 14,9% мировой добычи нефти - 605,1 млн. тонн; первое место в мире добычи газа 20,9% от мировой доли - 710,2 млрд. кубов; третье место выработки электроэнергии 11,2% от мировой доли - 1183, 2 млрд. кв.ч.

В промышленной сфере Евразийская интеграция занимает шестое место металлургического производства 3,2% мирового производства - 130,2 млрд. долларов США; второе место в мире производства